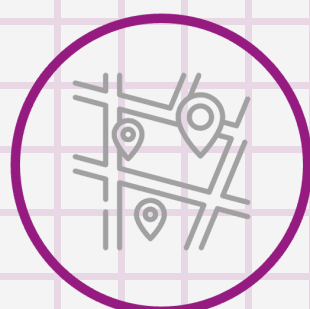


KLUS- & COACHAANPAK

STAPPENPLAN



1

Aankondigen

1Aankondiging door lokale partners. Een algemene aankondiging zal niet opvallen. Laat je het doen door lokale partners, dan werkt dat gelijk vertrouwen op. en dat helpt bij de

2

Maatwerk

Zorg dat het energieadvies dat je geeft persoonlijk en op maat is. Dat kan enkel door langs te gaan op locatie bij de ondernemer.

3

Ondernemer is leidend

Op basis van het gegeven energieadvies ga je over de tot uitvoering. Laat de ondernemer leidend zijn in wanneer deze installatie van energiebesparende maatregelen uitkomt. Wees dus flexibel in je tijd.

4

Vervolg

De klus- en coachaanpak gaat verder dan advies en installatie. Kijk ook naar het lange termijnplaatje voor begeleiding bij verdere verduurzaming. Help waar nodig met het opvragen van offertes en subsidie

!

Wijkgerichte aanpak

Deze aanpak werkt het beste wijkgericht. Zo heb je telkens afgebakende gebieden die je volle focus hebben. Voordeel hiervan is dat de ondernemers ook met elkaar in gesprek gaan en elkaar enthousiasmeren, er ontstaat een bepaalde buzz.

De gemiddelde kosten voor deze aanpak bedragen gemiddeld €690,- aan energiebesparende middelen per ondernemer.

De aanpak werkt doordat je ondernemers echt ontzorgt en direct zichtbaar resultaat biedt.